

GO EXPORT / PRIMO EXPORT



REUSSIR SA PREMIERE COMMANDE A L'INTERNATIONAL, STRUCTURER SA DEMARCHE EXPORT.

La CMA vous propose un ACCOMPAGNEMENT COMPLET et PERSONNALISÉ en collectif et en individuel :

LA DEMARCHE COMMERCIALE 2 jours:

Choix du pays de destination,
Conditions d'accès au marché,
Calcul du prix export,
Choix de distribution (*direct ou indirect*),
Outils de communication,
Argumentaire commercial
(*savoir se présenter, son entreprise et son produit*),
Prospection ...

L'ADMINISTRATIF EXPORT 1,5 jours :

Les douanes,
Les incoterms,
La facturation et les garanties
de paiement,
Le transport,
Les clauses juridiques...

RENCONTRE AVEC LES PARTENAIRES 1 Demi-journée :

En clôture, un échange avec vos interlocuteurs dans les organismes d'appui :

(Coface, Business France, Les Conseillers du Commerce Extérieur, la Cellule Conseil des Douanes, la DIRECCTE, la CCIR, la CRMA)



POUR COMPLETER 2 Demi-journées DE CONSEIL INDIVIDUEL :

Réponse aux problématiques export propres à votre projet

(Démarche commerciale, liasse documentaire, déclarations ...)

LES DATES :

1ère journée : 17 novembre 2016

INFOS PRATIQUES



LIEU
CMA du Rhône
58, ave. Maréchal Foch
69006 LYON



TARIF *
Artisan TNS : 250 €
Salariés / Autres : 1 207 €
PRISE EN CHARGE POSSIBLE PAR VOTRE OPCA



Jean-Jack BOMEL
04 72 43 40 93
jj.bomel@cma-lyon.fr

